

Werden Sie ein Teil unseres Unternehmens und bereichern Sie unser Vertriebs-Team mit Ihren kommunikativen und organisatorischen Fähigkeiten. Sie können aktiv die Erfolgsgeschichte unseres Unternehmens mitgestalten.

Die ROWA GROUP mit ihren spezialisierten Tochterunternehmen ist ein familiengeführtes Unternehmen und glänzt mit 60-jähriger Erfahrung im Bereich der kunststoffverarbeitenden und chemischen Industrie.

Die **Romira GmbH** sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Verstärkung für unseren Vertriebsaußendienst in der DACH-Region:

Account Manager (m/w/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben

- Technische und kaufmännische Betreuung unserer Kunden (in der DACH-Region)
- Aktive Akquisition von Neukunden und Aufbau von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen
- Proaktive und nachhaltige Vermarktung der existierenden Produkte
- Einführung neuer Produkte und Bearbeitung neuer Märkte
- Mitwirken an der Entwicklung der Verkaufsstrategie für den zugeordneten Kundenbereich
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst
- Teilnahme an Messen und Außendiensttagungen

Das bringen Sie mit

- ✓ Abgeschlossene technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium vorzugsweise im Bereich Kunststofftechnik
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der chemischen Industrie
- ✓ Hohe Reisebereitschaft und Kunden- bzw. Serviceorientierung



- ✓ Begeisterungsfähige Vertriebspersönlichkeit mit hohem analytischem und technischem Verständnis
- ✓ Hohe Eigenverantwortung, Organisationsfähigkeit und Zielorientierung
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot an Sie

- Attraktive Bezahlung
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Sicherer Arbeitsplatz
- 30 Tage Urlaub
- Jobrad

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Schicken Sie uns eine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an die Personalabteilung der ROWA GROUP Holding GmbH, Herrn Tim Peters (jobs@rowa-group.com).

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!

