

Die ROWA GROUP mit ihren spezialisierten Tochterunternehmen ist ein familiengeführtes Unternehmen und glänzt mit 60-jähriger Erfahrung im Bereich der kunststoffverarbeitenden und chemischen Industrie.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Verstärkung für unseren Vertriebsaußendienst in der **DACH-Region**:

Account Manager (m/w/d) im Außendienst

Ihre Aufgaben

- Technische und kaufmännische Betreuung unserer Kunden (in der DACH-Region)
- Aktive Akquisition von Neukunden und Aufbau von nachhaltigen Geschäftsbeziehungen
- Proaktive und nachhaltige Vermarktung der existierenden Produkte
- Einführung neuer Produkte und Bearbeitung neuer Märkte
- Mitwirken an der Entwicklung der Verkaufsstrategie für den zugeordneten Kundenbereich
- Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufsinendienst
- Teilnahme an Messen und Außendiensttagungen

Das bringen Sie mit

- ✓ Abgeschlossene technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium vorzugsweise im Bereich Kunststofftechnik
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der chemischen Industrie
- ✓ Hohe Reisebereitschaft und Kunden- bzw. Serviceorientierung
- ✓ Begeisterungsfähige Vertriebspersönlichkeit mit hohem analytischem und technischem Verständnis
- ✓ Hohe Eigenverantwortung, Organisationsfähigkeit und Zielorientierung
- ✓ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



JOBS @ ROWA



AKTUELLE JOBANGEBOTE DER ROWA GROUP

www.rowa-group.com

Unser Angebot an Sie

- Attraktive Bezahlung
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Sicherer Arbeitsplatz
- 30 Tage Urlaub
- Jobrad

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Schicken Sie uns eine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an die Personalabteilung der ROWA GROUP Holding GmbH, Herrn Tim Peters (jobs@rowa-group.com).

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung!



ROWA
MASTERBATCH

Tramaco

ROMIRA
TECHNISCHE KUNSTSTOFFE

ROWASOL

ROWALACK

ROWA
FRANCE

ROWA
KORPORATE

ROWA
KOREA

ROWA
COATINGS